

INFORMACIÓN PARA

INVERSORES

Versión 9.23 - Junio 2025



Aviso Legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro e información (de ahora en adelante, "Manifestaciones") relacionados con IZERTIS, S.A. (de ahora en adelante indistintamente "IZERTIS", o "la "Compañía"). Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio, a la cuota de mercado, a los resultados de la compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma.

Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como "expectativas", "anticipación", "propósito", "creencia" o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de la predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias o planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de IZERTIS respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrados por IZERTIS ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción, y en particular, ante el BME Growth.

Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, IZERTIS no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarla a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier posible circunstancia sobrevenida.

Este documento puede contener información financiera resumida, non-GAAP o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa.

Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.

Quiénes Somos

Somos una Consultora Tecnológica que ayuda a las organizaciones en su proceso de **Metamorfosis Digital**.

Nuestra diferenciación se basa en nuestro **Offering** de servicios y tecnologías de vanguardia, y en nuestra **Cultura** moderna, ágil, innovadora y flexible.

+138,1

M€ Ingresos totales en 2024

+2.200

Profesionales

28

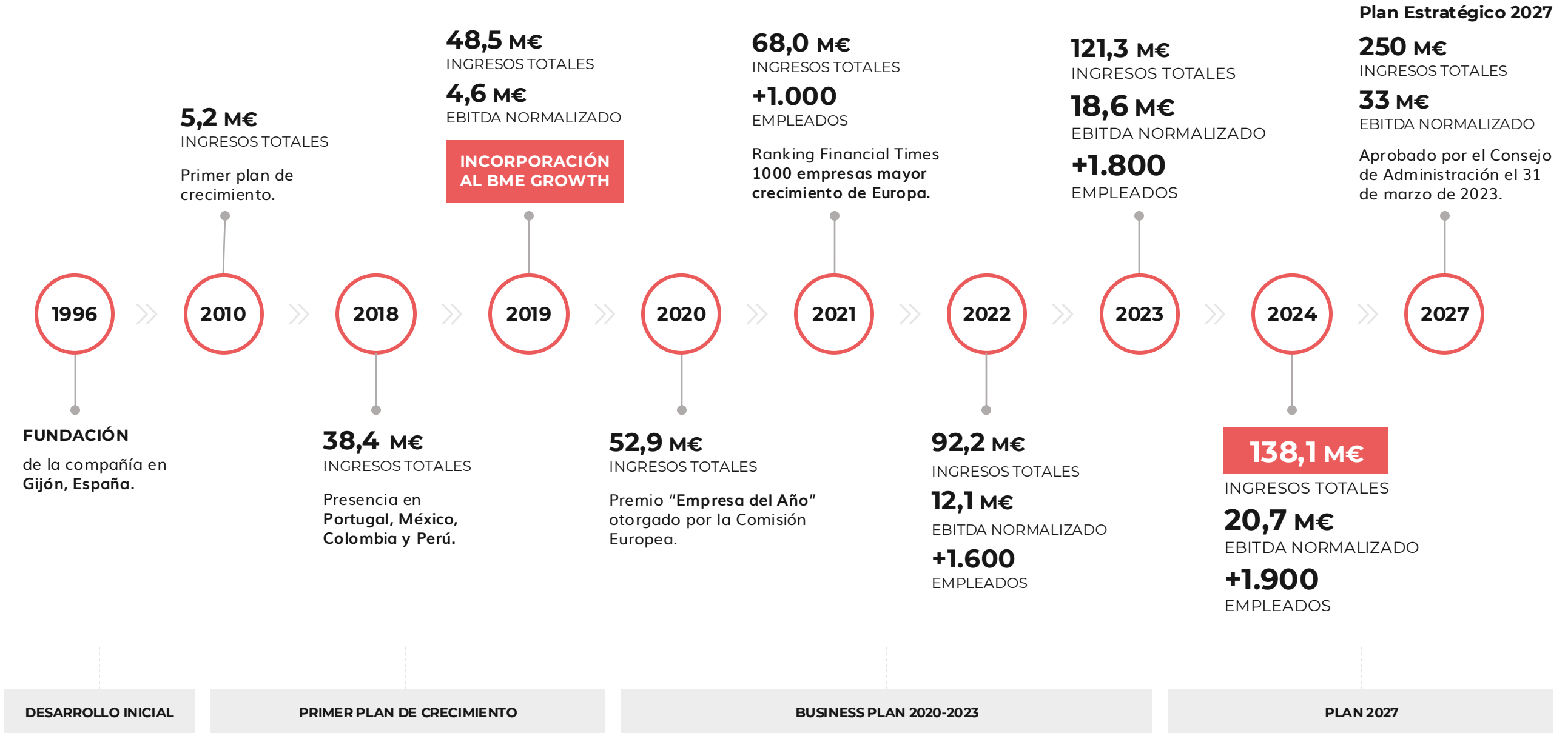
Años de historia

Cotizados en el

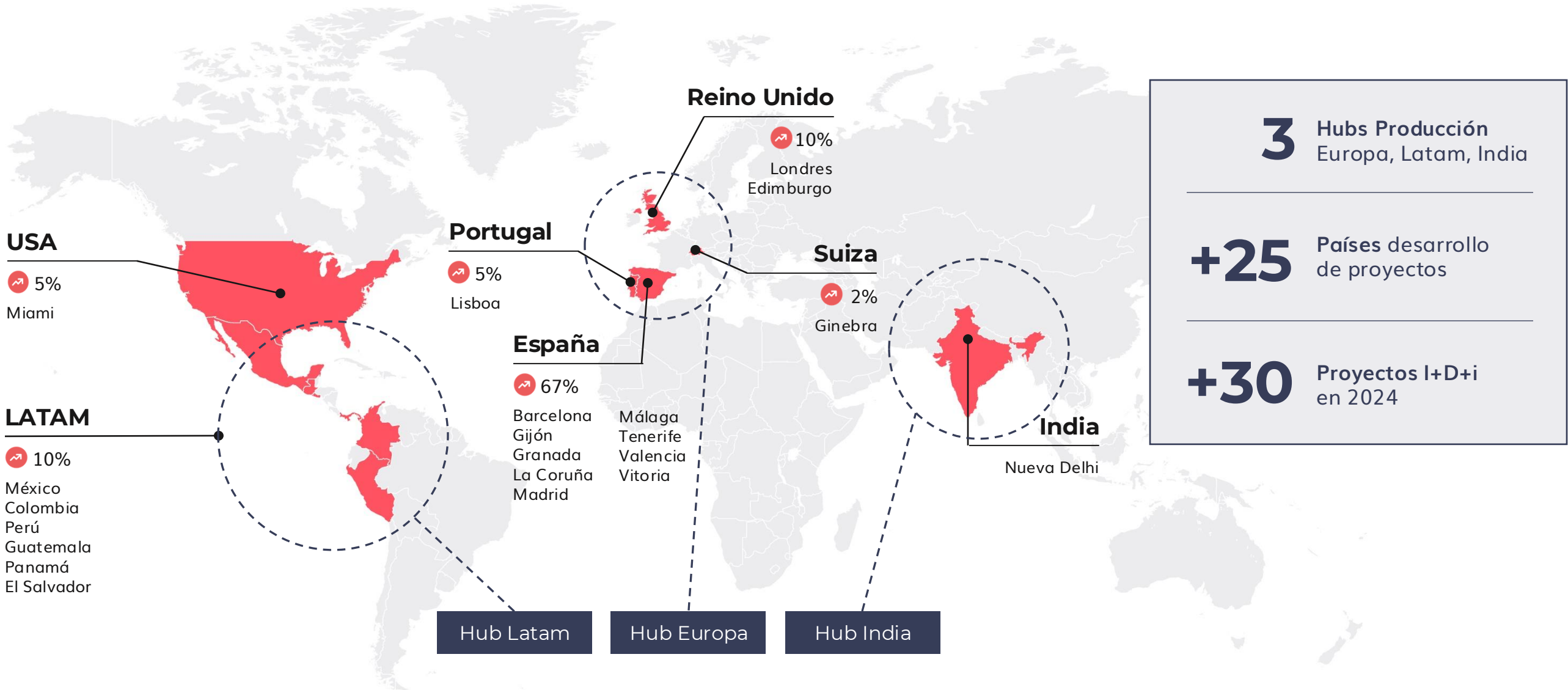
BME Growth

izertis
YOUR
FUTURE,
OUR
CHALLENGE.

Evolución




Estimaciones 2025



Otros: 1% | Porcentajes según ingresos totales estimados para 2025

¿Qué hacemos?

 Casos de Éxito



Software Engineering

Soluciones para acelerar la transición hacia los negocios digitales de alto valor para el usuario:

- IADev
- Agile development
- DevSecOps
- Mobile
- Digital platforms
- ECM & BMP
- Quality assurance
- Phygital

40,9%



Consultancy & Governance

Servicios de consultoría para la agilización de procesos corporativos:

- Consultoría estratégica
- Gobierno TI
- Organización y procesos
- Gestión de portfolios, programas y proyectos
- Gestión del cambio
- Soluciones PPM/ESM/ITSM

22,7%



CX & BS Solutions

Desarrollo de soluciones end-to-end para aumentar la eficiencia, reducir costes y crear negocios hiperconectados que vinculen personas, datos y procesos.

- Customer experience
- CRM
- ERP

13,8%



Cloud & Infrastructure

Consultoría centrada en infraestructuras tecnológicas basadas en cloud:

- Administración delegada de infraestructuras
- Cloud híbridas
- Cloud DevOps
- Modernización IT
- Servicios gestionados
- Productividad
- Comunicaciones

12,1%



Cybersecurity

Soluciones de ciberseguridad a través de un modelo de aplicación de seguridad 360:

- Arquitecturas seguras
- Cyber assessment
- Auditorías
- Pentesting
- Red Team
- Apoyo ante incidentes
- SOC

6,7%



AI & Data

Servicios y soluciones de inteligencia personalizadas para facilitar la toma de decisiones estratégicas:

- Gobierno IA
- Inteligencia Artificial
- Data
- Blockchain
- PLN

3,8%



Porcentajes según ingresos ordinarios en 2024

Izertis Ventures: Sembrando el Futuro Digital



Objetivo

Conformar un ecosistema de innovación ampliado para Izertis mediante la participación de startups tecnológicas que:

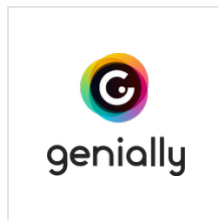
- Destaquen por su innovación
- Guarden estrecha relación con la actividad del Grupo Izertis
- Permitan generar cadena de valor con nuestra compañía

Empresas destacadas del ecosistema:



Happy Robot

Transformación de la logística con IA, aumentando la eficiencia y reduciendo costes operativos.



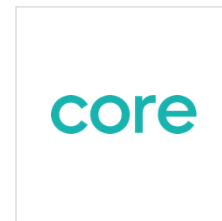
Genially

Herramienta nº1 en creación de contenidos formativos interactivos, gamificación y e-learning.



Vumi

Solución para mejorar la toma de decisiones de inversión y su rentabilidad. Dirigida a Empresas de Servicios de Inversión (ESI).



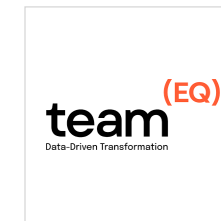
Core

Automatización de tareas para e-commerce e integración de proveedores, sin código.



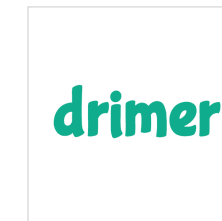
Ábaco

Fintech facilitadora de microcréditos para aliados.



TeamEQ

Plataforma SaaS de People Analytics para medir y mejorar el rendimiento de equipos de trabajo.



Drimer

Plataforma SaaS-Marketplace que conecta viajeros y creadores de contenido ofreciendo una nueva forma de viajar.



Belender

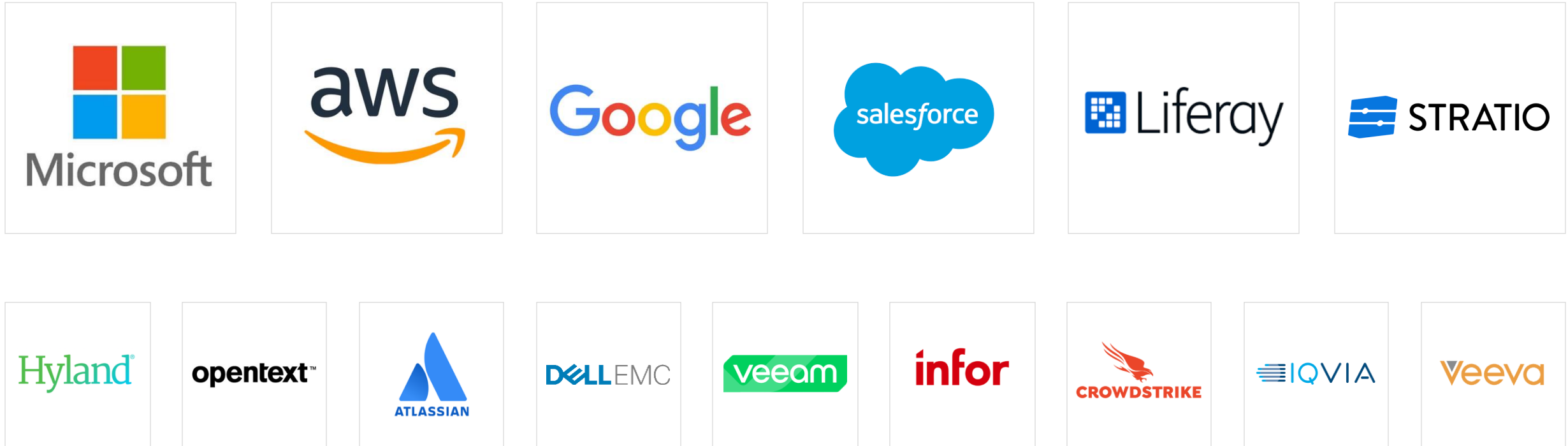
Herramienta online para obtener rápidamente la documentación oficial de un potencial cliente para optimizar un análisis de riesgos.



Kloutit

Solución basada en inteligencia artificial para automatizar la defensa contra chargebacks.

Principales Alianzas Tecnológicas



Referencias

INDUSTRIA



ADMINISTRACIÓN PÚBLICA



BANCA, FINANCIERAS & FINTECH



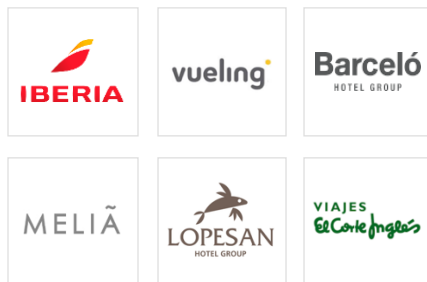
SEGUROS & MUTUAS



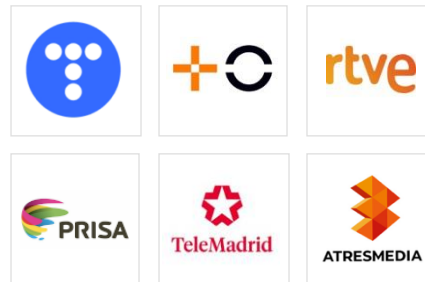
FARMA



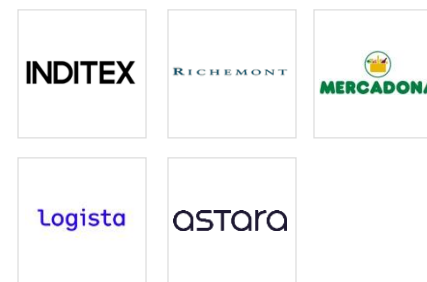
TURISMO, VIAJES & OCIO



TMT



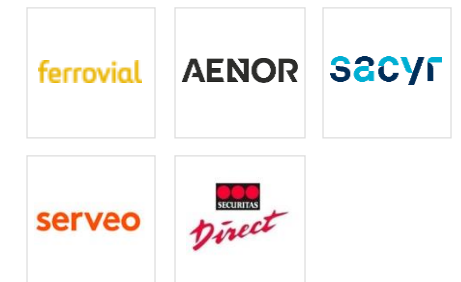
RETAIL, LOGÍSTICA & DISTRIBUCIÓN



ENERGÍA & UTILITIES



SERVICIOS, CONSTRUCCIÓN & REAL STATE



Por qué, Qué, Cómo

¿POR QUÉ IZERTIS?

Diferenciación

Conocimiento + Cultura.

Aglutinamos el mejor **talento tecnológico** para construir las soluciones más innovadoras.

Alrededor de una **cultura corporativa** distinta, moderna, ágil, flexible, exigente y transparente.

¿QUÉ QUEREMOS HACER?

Metas

Ser una empresa **admirada y reconocida** por la sociedad.

Generar valor de forma sostenible a largo plazo para clientes, trabajadores, accionistas y para el conjunto de la sociedad.

Ayudar con nuestro trabajo a que el **mundo progrese y sea mejor** cada día.

¿CÓMO LO HAREMOS?

Estrategia

- Una gran marca global
- Cultura diferencial
- Talento humano
- Vanguardia tecnológica
- Fuerte crecimiento

La **gestión socialmente responsable** es un pilar fundamental dentro de la **estrategia de Izertis**.

Para Izertis los factores medioambientales, sociales y de gobernanza son elementos clave sobre los que gira la actividad de la compañía, pues contribuyen a una creación de valor sostenible tanto para sus accionistas como para los demás grupos de interés.



Enviromental

En todas nuestras actividades tenemos en cuenta el impacto que puedan tener los recursos utilizados en el medio ambiente, buscando constantemente la forma de reducir su consumo.



Social

Buscamos favorecer a las comunidades donde desarrollamos nuestro trabajo, generando riqueza y empleo, y colaborando con la sociedad para la mejora de la misma.



Governance

Tenemos una estructura y unos órganos de gobierno guiados por valores y principios éticos, que garantizan la transparencia y las mejores prácticas en la gestión.

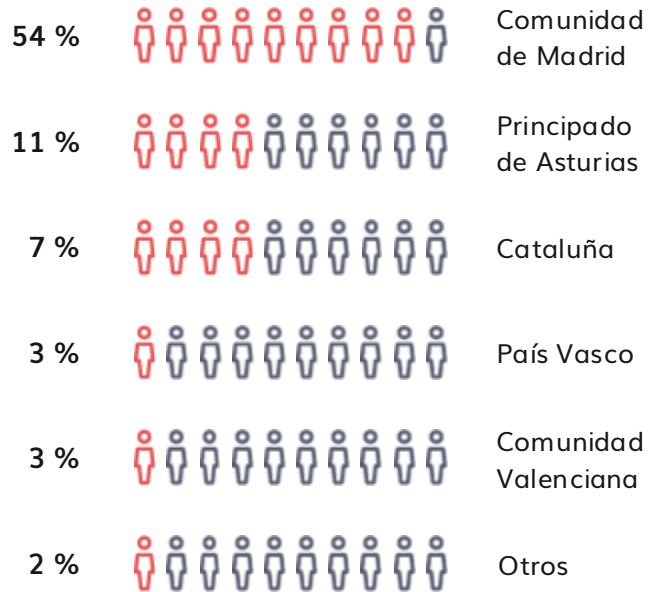
Compromiso

ESG

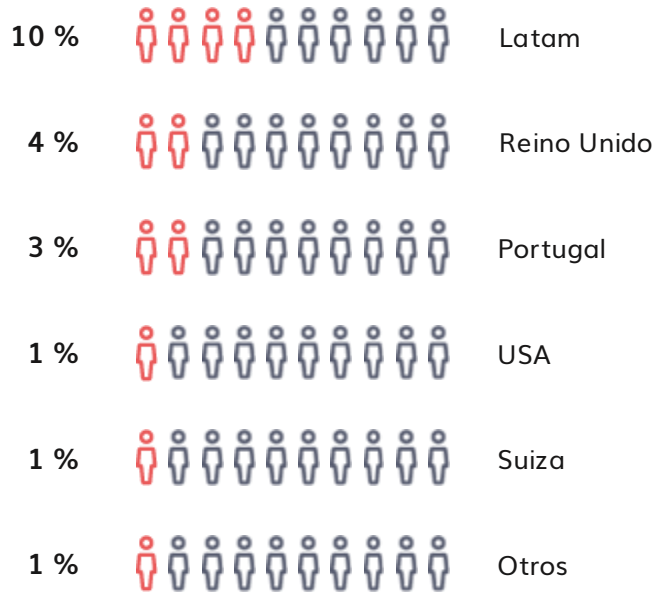
Talento

2.252 profesionales
31/05/2025

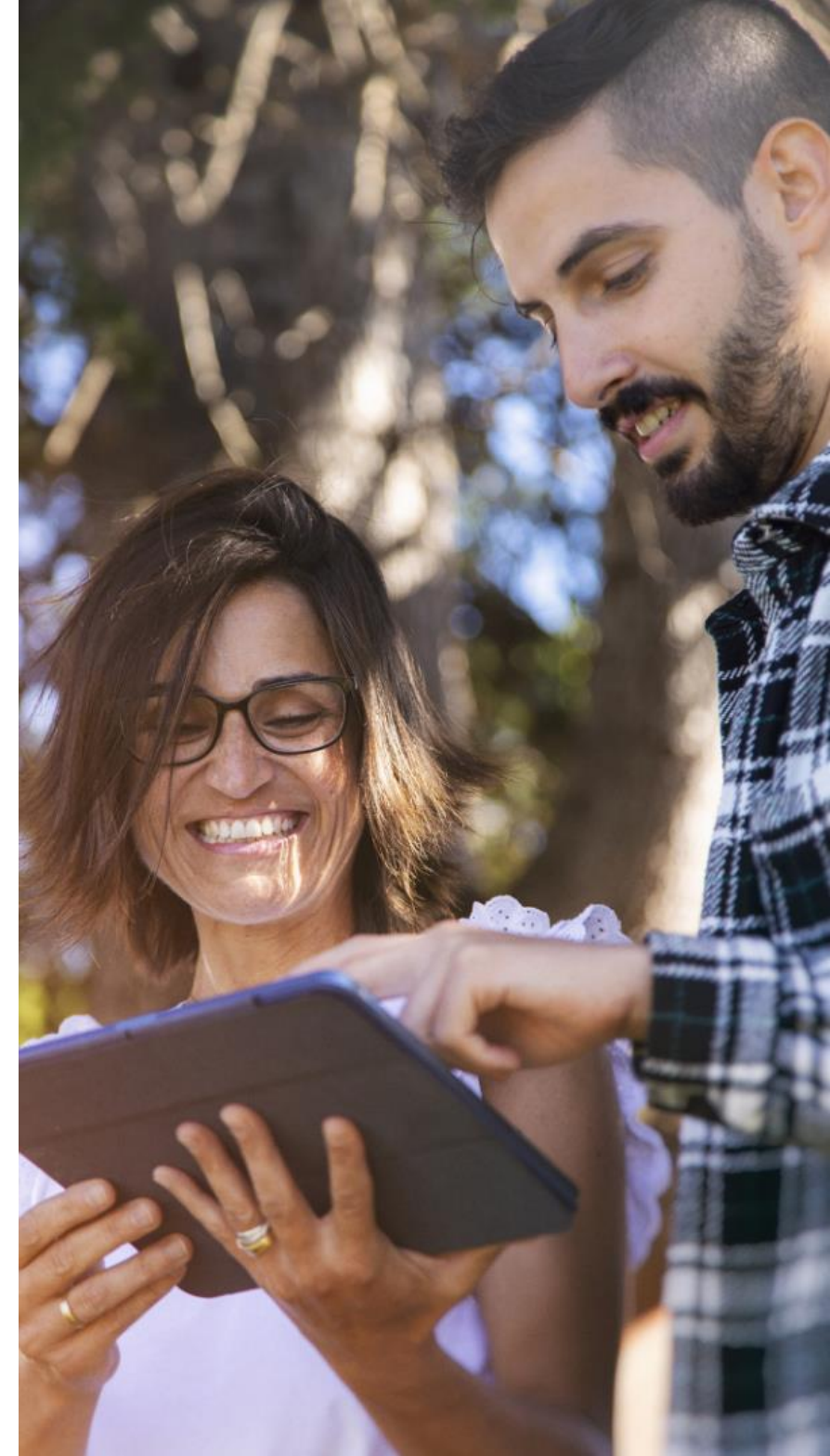
ESPAÑA



INTERNACIONAL

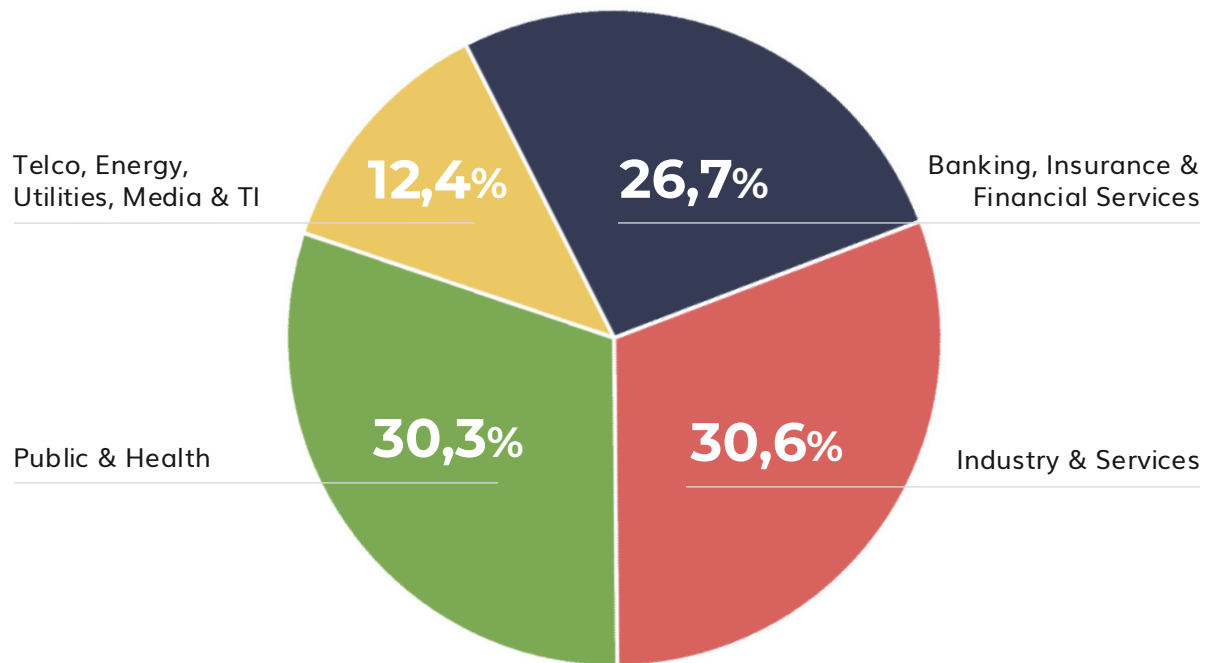


	< 30	30 – 39	40 – 49	50 – 59	> 59	TOTAL
Mujeres	5 %	12 %	8 %	4 %	1 %	30 %
Hombres	12 %	30 %	17 %	9 %	2 %	70 %

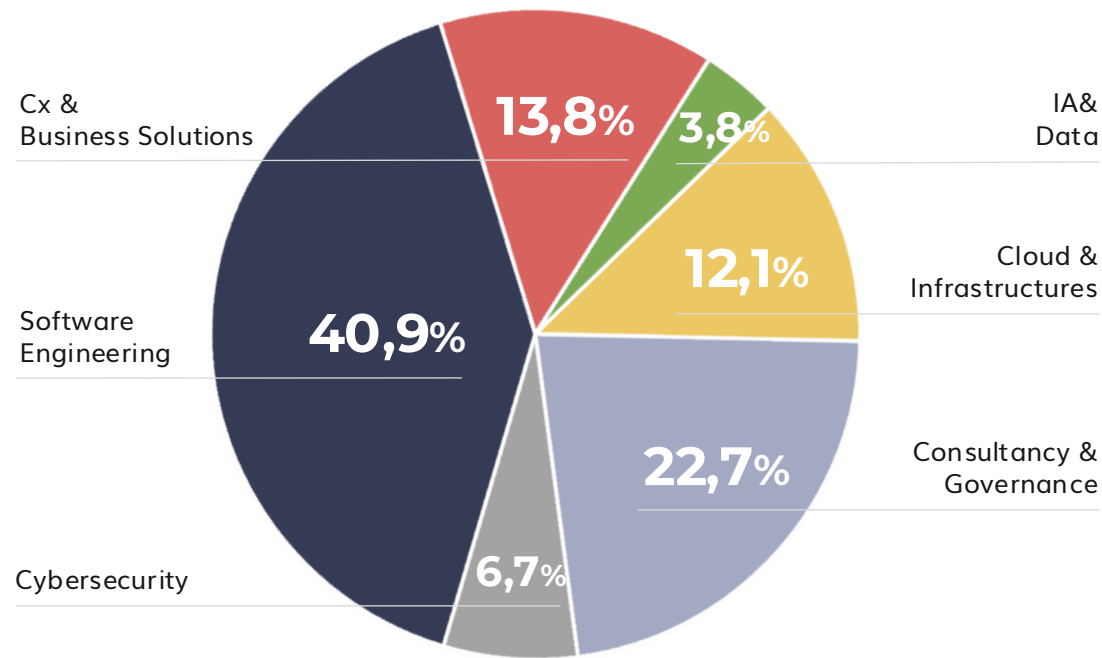


Diversificación del Negocio

VENTAS POR SECTOR DESTINO



VENTAS POR LÍNEA DE ACTIVIDAD

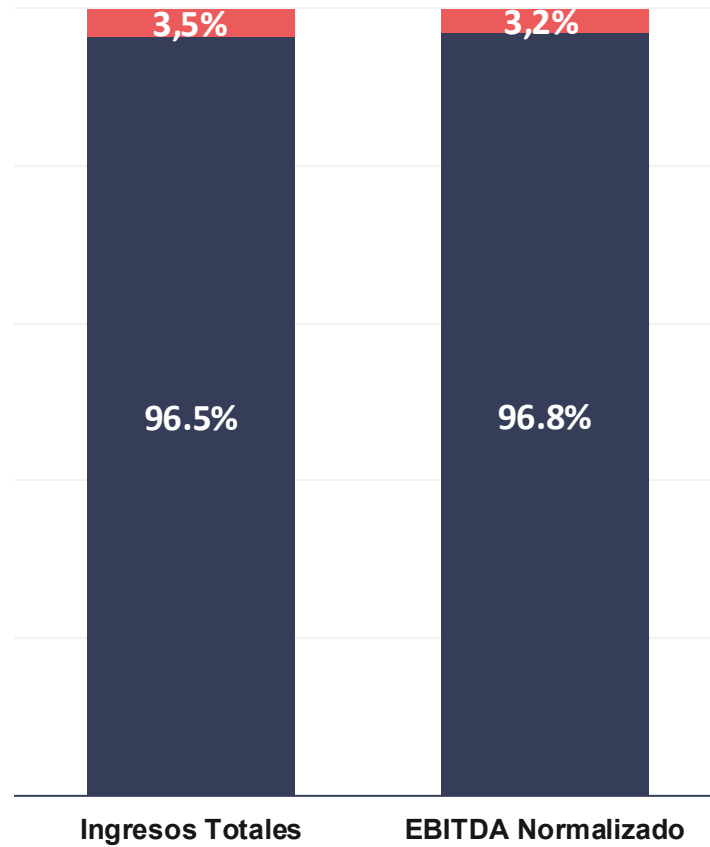


CONCENTRACIÓN VENTAS



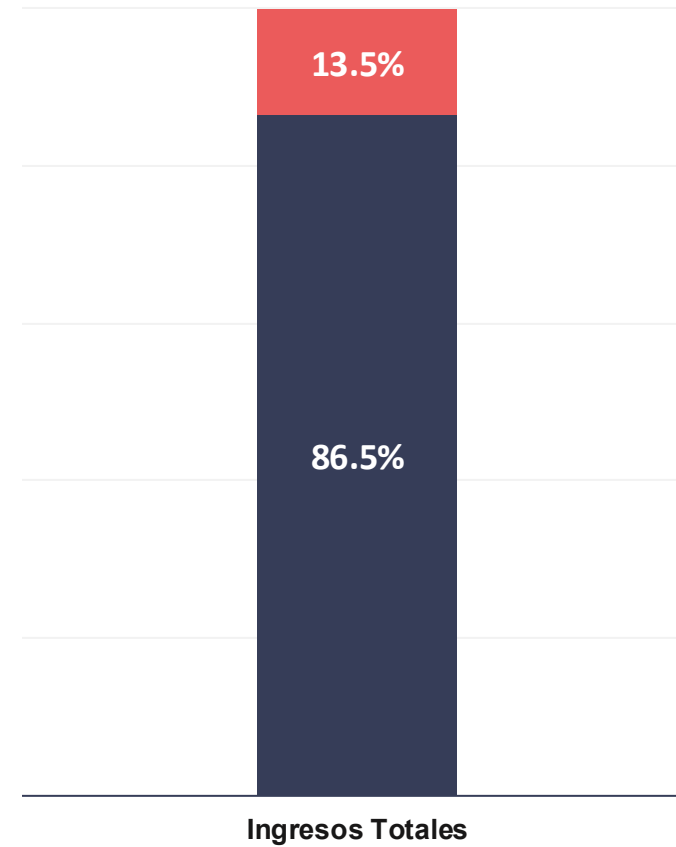
Composición de Ingresos y EBITDA Normalizado

ORGÁNICO VS INORGÁNICO



■ Orgánico ■ Inorgánico

CLIENTES NUEVOS VS RECURRENTE

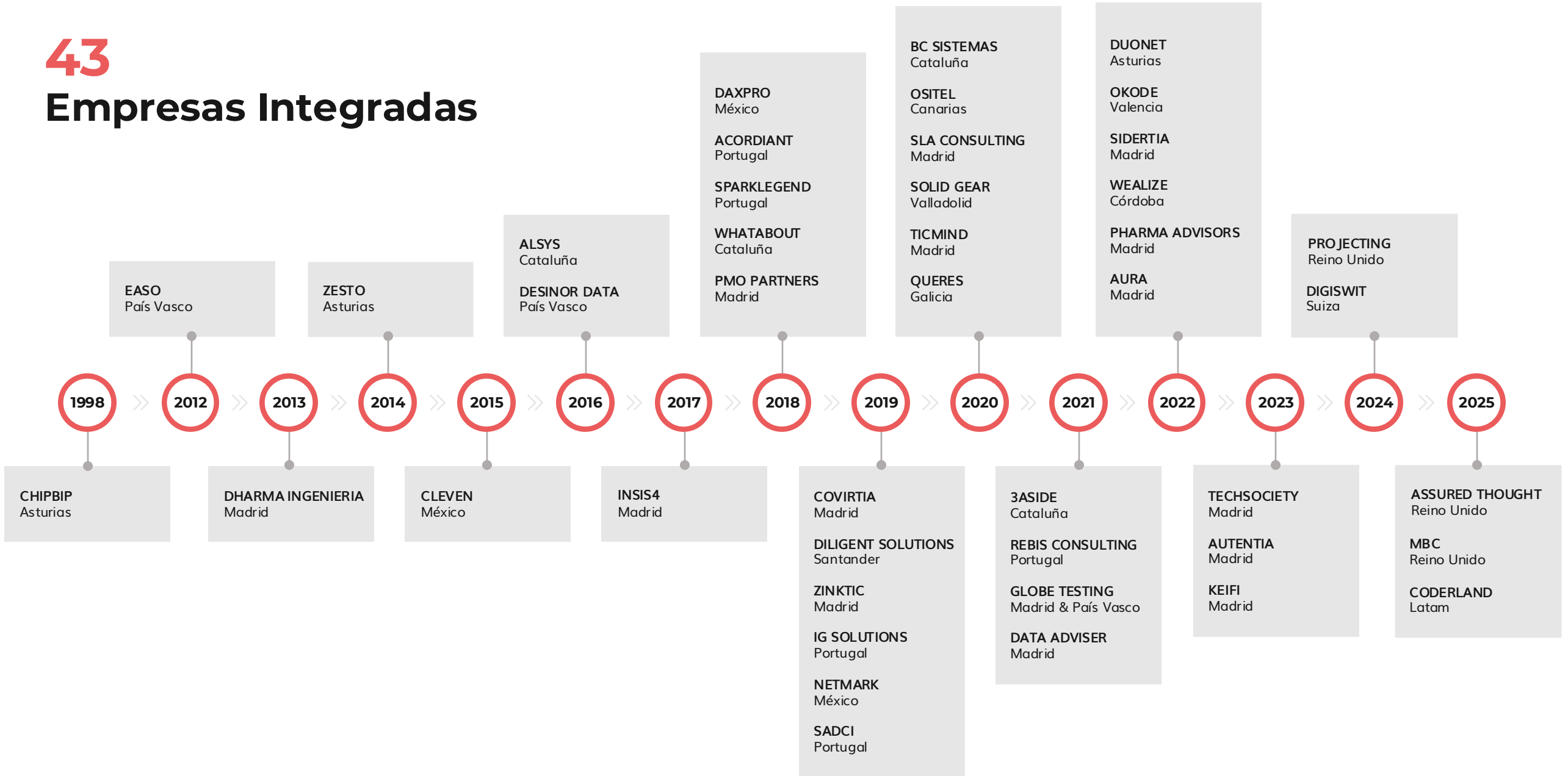


■ Recurrentes ■ Nuevos

Datos correspondientes a 2024 (Inorgánico: adquisiciones 2024) | Clientes recurrentes son aquellos con una antigüedad superior a 1 año

43

Empresas Integradas



Consejo de Administración

Comité de Dirección



Pablo Martín
Presidente y
Consejero Delegado



Lourdes Argüelles
Consejera Dominical



Manuel R. Pasarín
Consejero Dominical



Diego Cabezudo
Consejero Independiente



Arturo Díaz
Consejero Dominical



Carlos Sartorius
Consejero Independiente



Juan Carlos Ureta
Consejero Independiente



Pablo Arnús
Consejero Dominical



**Irene Sáenz
de Santa María**
Secretaria No Consejera



Carla Carrio
Vicesecretaria No Consejera



Pablo Martín
Presidente y
Consejero Delegado



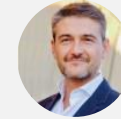
Lourdes Argüelles
CFO



Manuel R. Pasarín
COO



Segor Teclesmayer
CPO



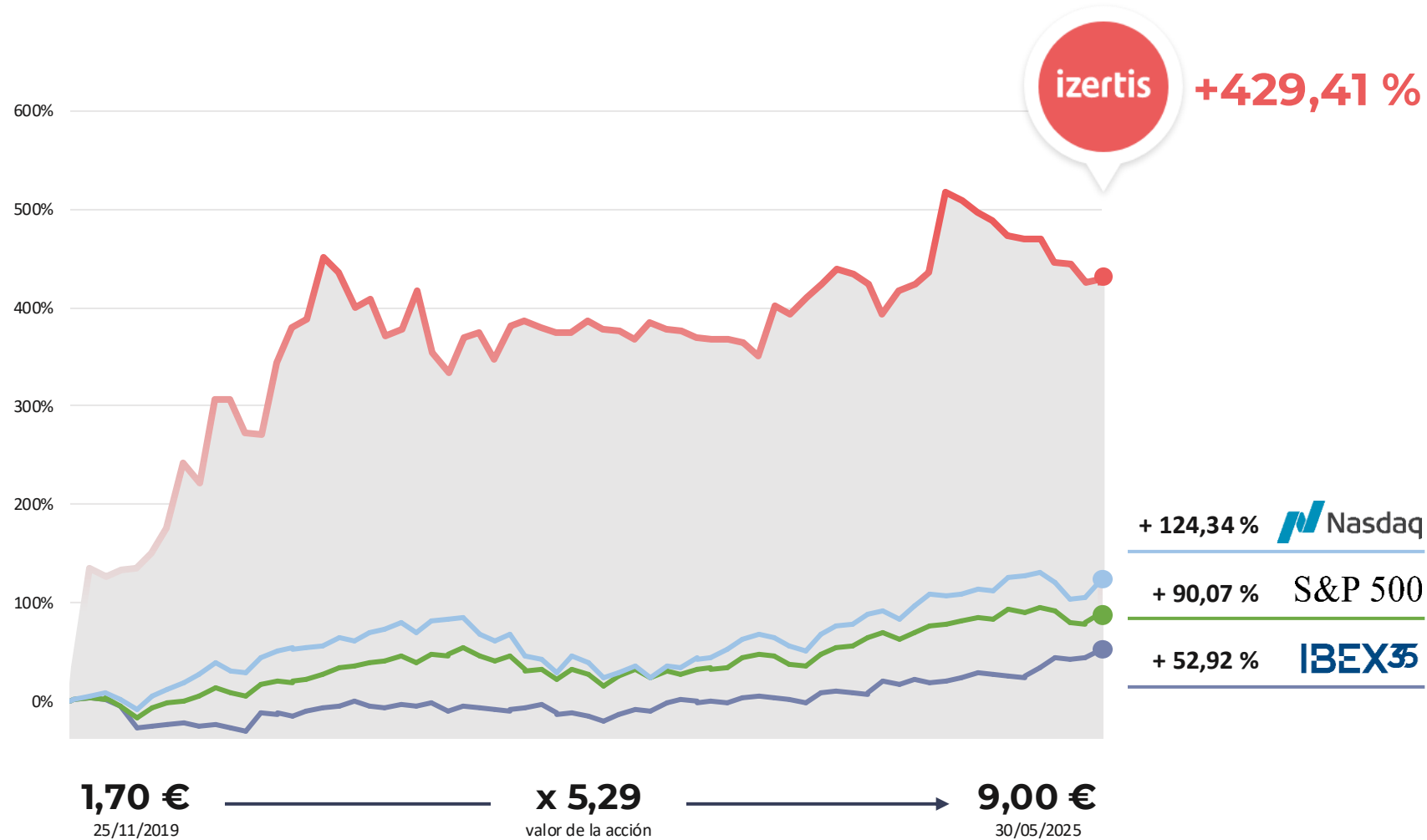
Francisco Sáez
CCO



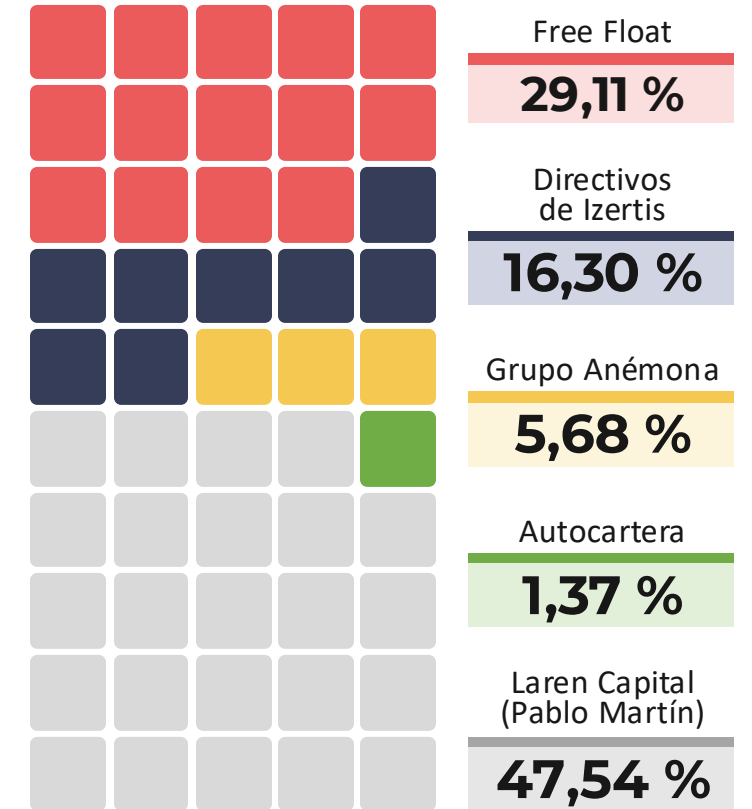
Roberto Delgado
CIO



Evolución de la Acción




Accionistas



Datos aproximados correspondientes a mayo de 2025 en base a 27.880.708 acciones en circulación (BME Growth)

Cobertura de Analistas

Los informes de los analistas sobre la compañía están disponibles en la página web de Izertis.

 [Inversores](#)




ANALISTA

Juan Peña

Último precio objetivo:

12,0 €/acción

 [ver informe](#)




ANALISTA

Eduardo Imedio

Último precio objetivo:

12,2 €/acción

 [ver informe](#)




ANALISTA

David López

Último precio objetivo:

12,3 ... 15,3 €/acción

 [ver informe](#)




ANALISTA

Álvaro Lenze

Último precio objetivo:

11,8 ... 16,1 €/acción

 [ver informe](#)

Nuevas Vías de Financiación



Programa de Emisión de Pagars de hasta

30,0 M€

Enero 2024



Emisión Obligaciones Convertibles

5,0 M€

Septiembre 2023



Crisae Private Debt

Financiación por

8,0 M€

Julio 2022



Financiación por

10,0 M€

Septiembre 2021



Emisión Obligaciones Convertibles

4,0 M€

Julio 2021



Ampliación de Capital de

3,8 M€

Julio 2021

Reconocimientos



Premio a la Mejor
Relación con
Inversores

JUNIO 2025



Premio al Mejor
Proyecto de Innovación
en el Sector Público
con tecnología
Blockchain otorgado
por INATBA

ENERO 2024



Financial Times sitúa a
Izertis por segundo año
consecutivo entre las
1000 empresas de mayor
crecimiento de Europa

MARZO 2022



La Comisión Europea
premia a Izertis como
'Empresa del Año' en los
European Small and Mid-
Cap Awards

NOVIEMBRE 2020

¿Por qué invertir en Izertis?

Sector con fuerte crecimiento futuro

El sector tecnológico no ha dejado de crecer en las últimas décadas por encima de cualquier otro, y lo seguirá haciendo aun más fuertemente.

Viento a favor.

Impresionante Track record

Izertis ha crecido a una media anualizada superior al 20% durante más de 25 años seguidos.

Fuerte atomización en el sector

Y necesidad de concentración para construir compañías más fuertes a nivel global.

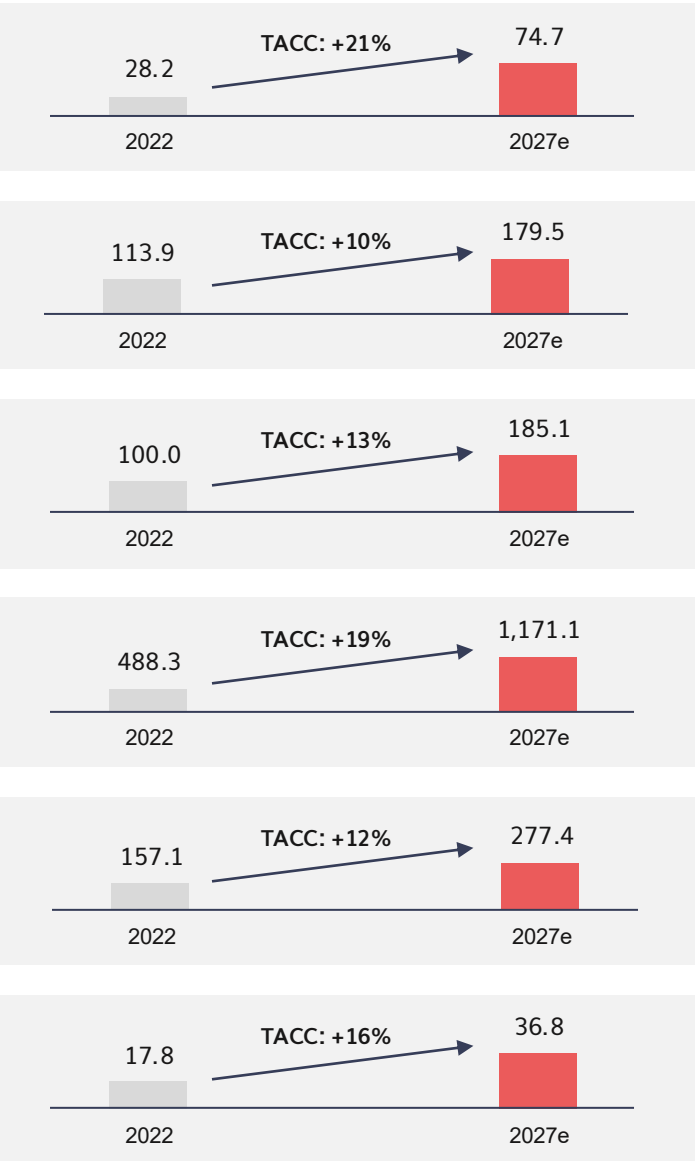
Compromiso del management de la compañía

Son sus principales accionistas y se juegan su patrimonio con el del resto de los accionistas.



Visión General del Sector

<p>Software Development</p>	<p>La creación de soluciones de software personalizadas ayudará a resolver problemas o enfrentar a nuevos desafíos mediante ingeniería del software avanzada y automatización de procesos, reduciendo la dependencia del trabajo humano y promoviendo la eficiencia dentro de las empresas.</p>
<p>Consultoría IT & Governance</p>	<p>La organización y gestión de IT de las compañías se ha vuelto un factor clave con la transformación digital, por ello el desarrollo de soluciones de agilidad empresarial es cada vez más importante para las empresas.</p>
<p>Data & Analytics</p>	<p>El almacenamiento, gestión y tratamiento de datos es uno de los grandes retos de las empresas, que no suelen tener el conocimiento y los recursos internos para gestionar datos de forma masiva, y se espera que en 2027 más del 50% de los negocios se generarán a partir de los datos.</p>
<p>Cloud & Tech Infrastructure</p>	<p>La inversión en soluciones de cloud crecerá reforzando y acelerando así la transición a cloud, desde la migración de infraestructura hasta el desarrollo de soluciones en la nube., Se espera que para 2027 un 90% de compañías cuenten con algún tipo de solución/aplicación en cloud.</p>
<p>Cybersecurity</p>	<p>La ciberseguridad se ha convertido en máxima prioridad para operar en el nuevo entorno digital, y su crecimiento se verá impulsado por factores como el aumento de la transformación digital, el mayor número y sofisticación de los ciberataques y la falta de personal especializado en las compañías.</p>
<p>CRM & Marketing</p>	<p>La transición hacia una economía cada vez más digitalizada hace imprescindible que las compañías tengan que aumentar su foco en competencias de marketing digital y de customer experience para poder atraer a un mayor base de clientes.</p>



Fuente: Gartner, SRD, SMI, Deloitte Research | Datos en millones de euros

izertis

RESULTADOS 2024

Ingresos Totales

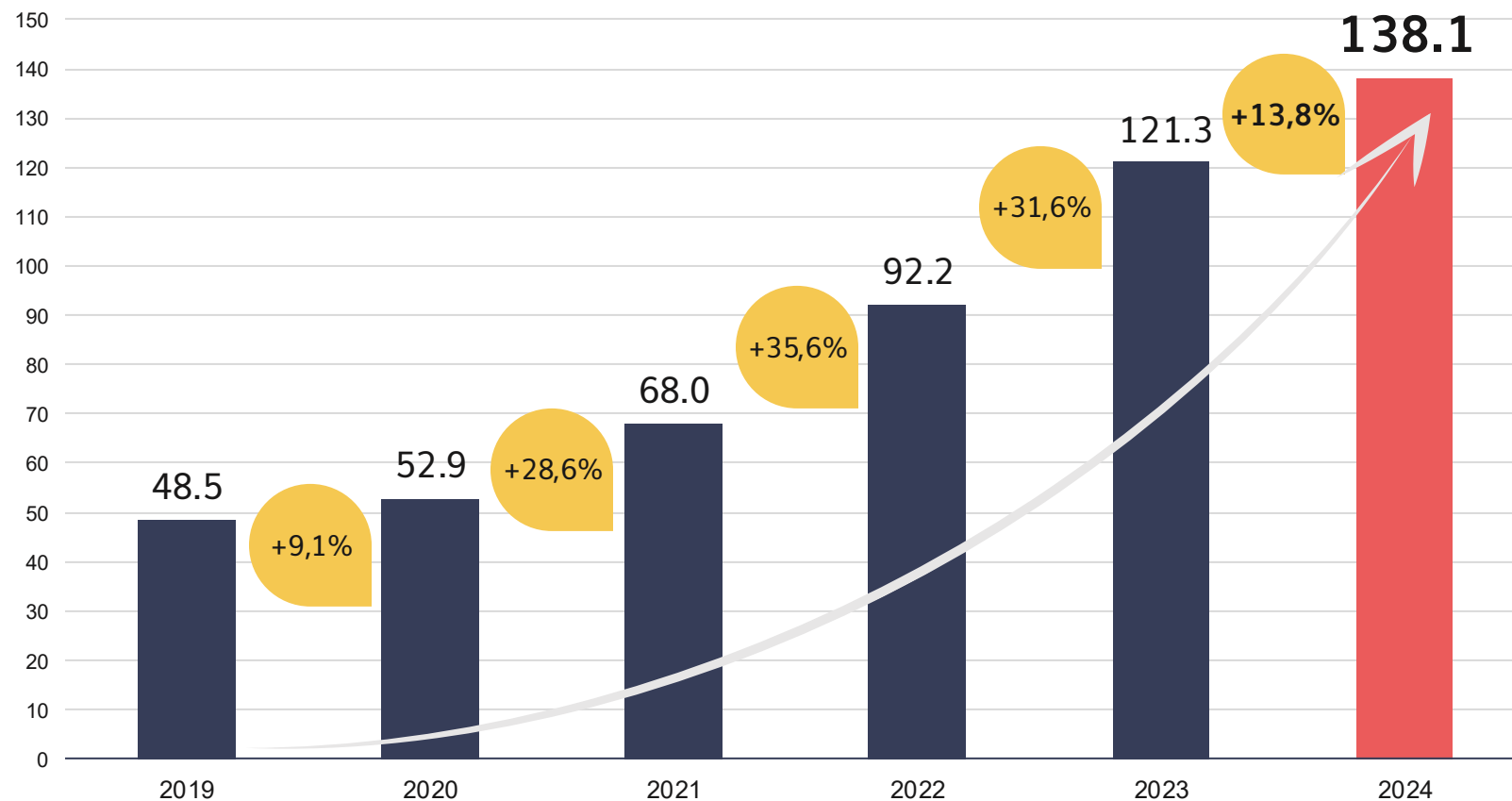
Crecimiento muy por encima del sector y del PIB

PIB ESPAÑA	
2021	+5,1 %
2022	+5,5 %
2023	+2,7 %
2024	+3,2 %

Datos proporcionados por la Comisión Europea. Otoño 2024

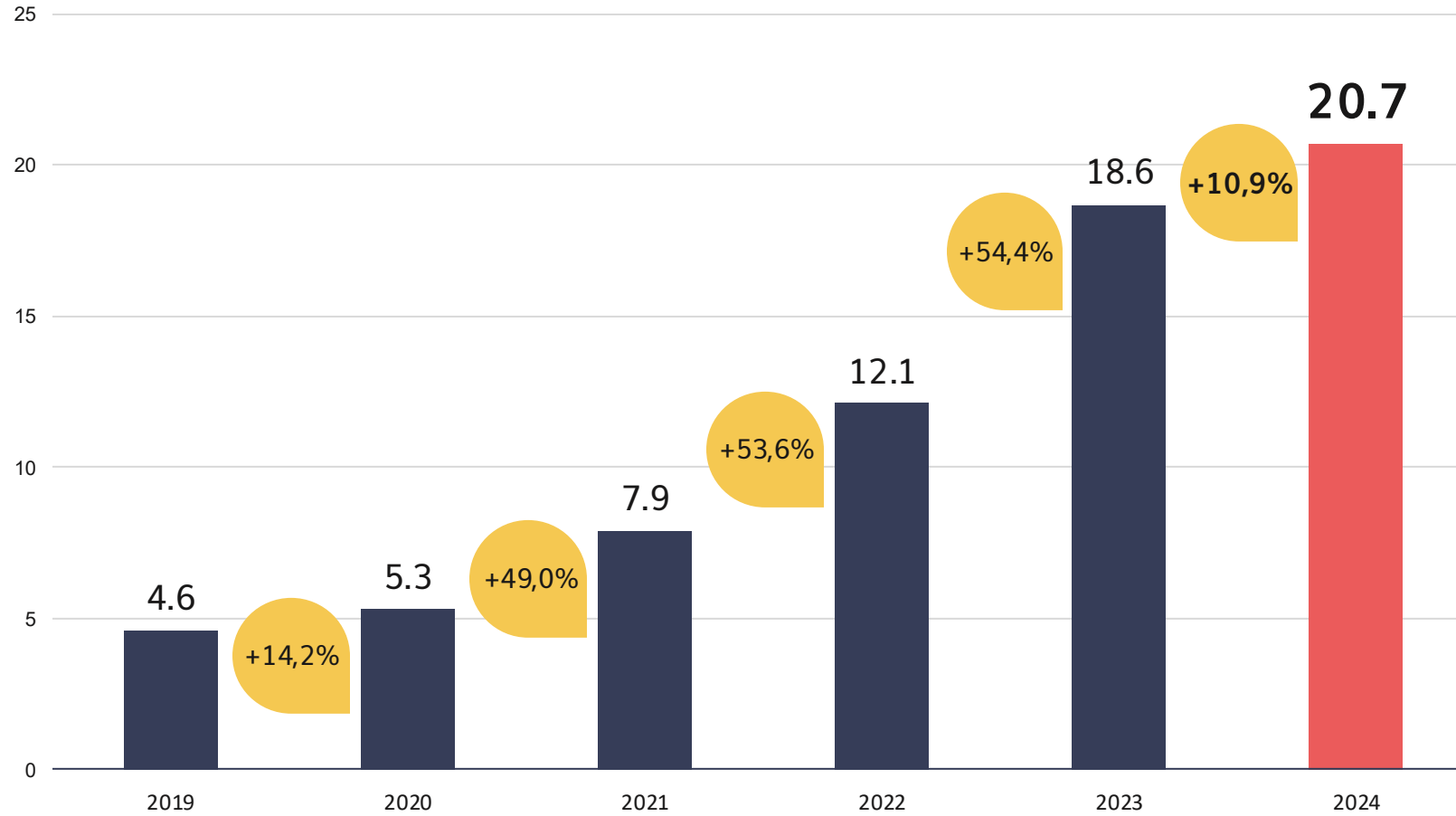
SECTOR CONSULTORÍA	
2021	+9,5 %
2022	+15,2 %
2023	+9,7 %
2024e	+7,7 %

Datos proporcionados por la Asociación Española de Empresas de Consultoría (AEC). Junio 2024.

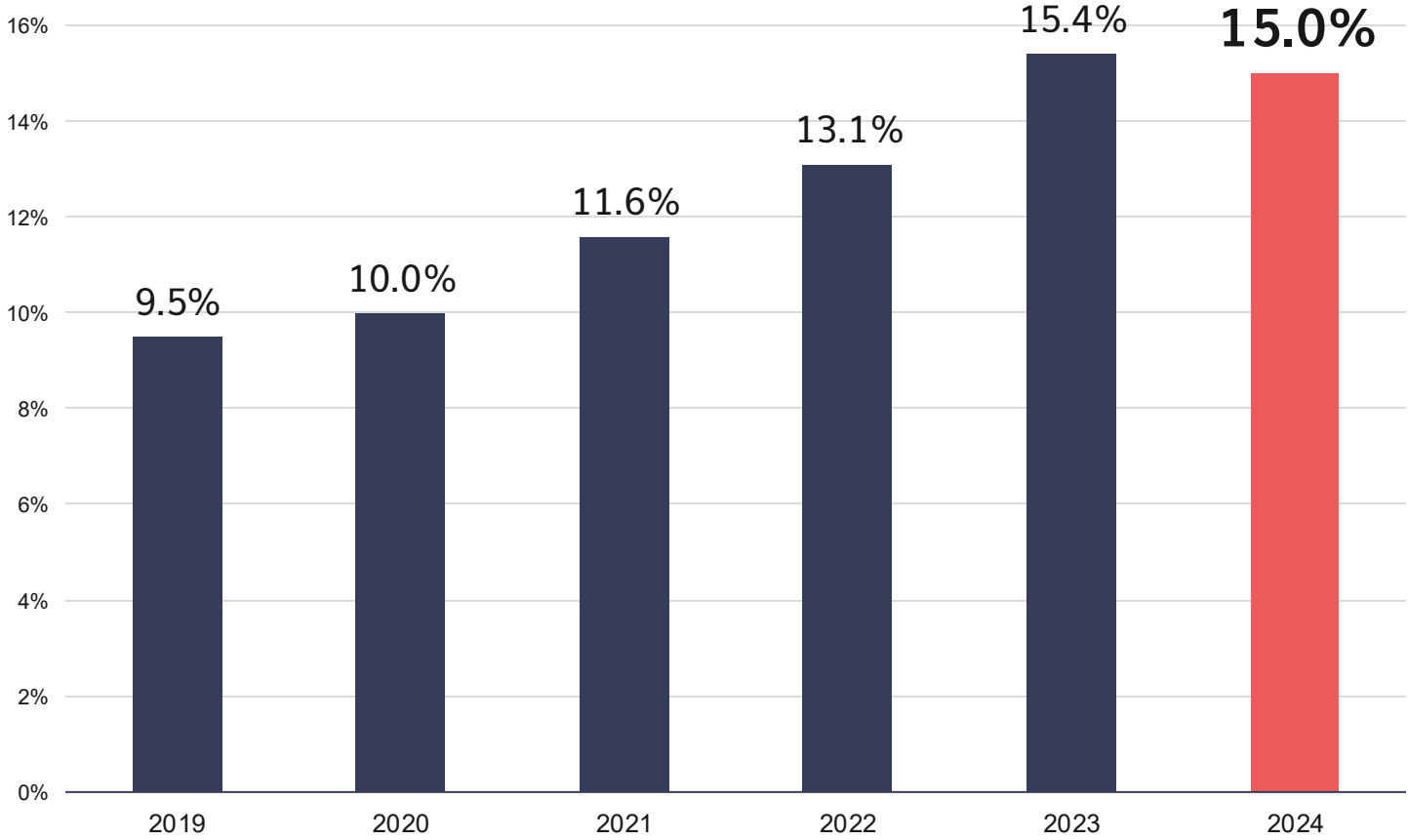


EBITDA Normalizado

Fuerte aumento del EBITDA Normalizado

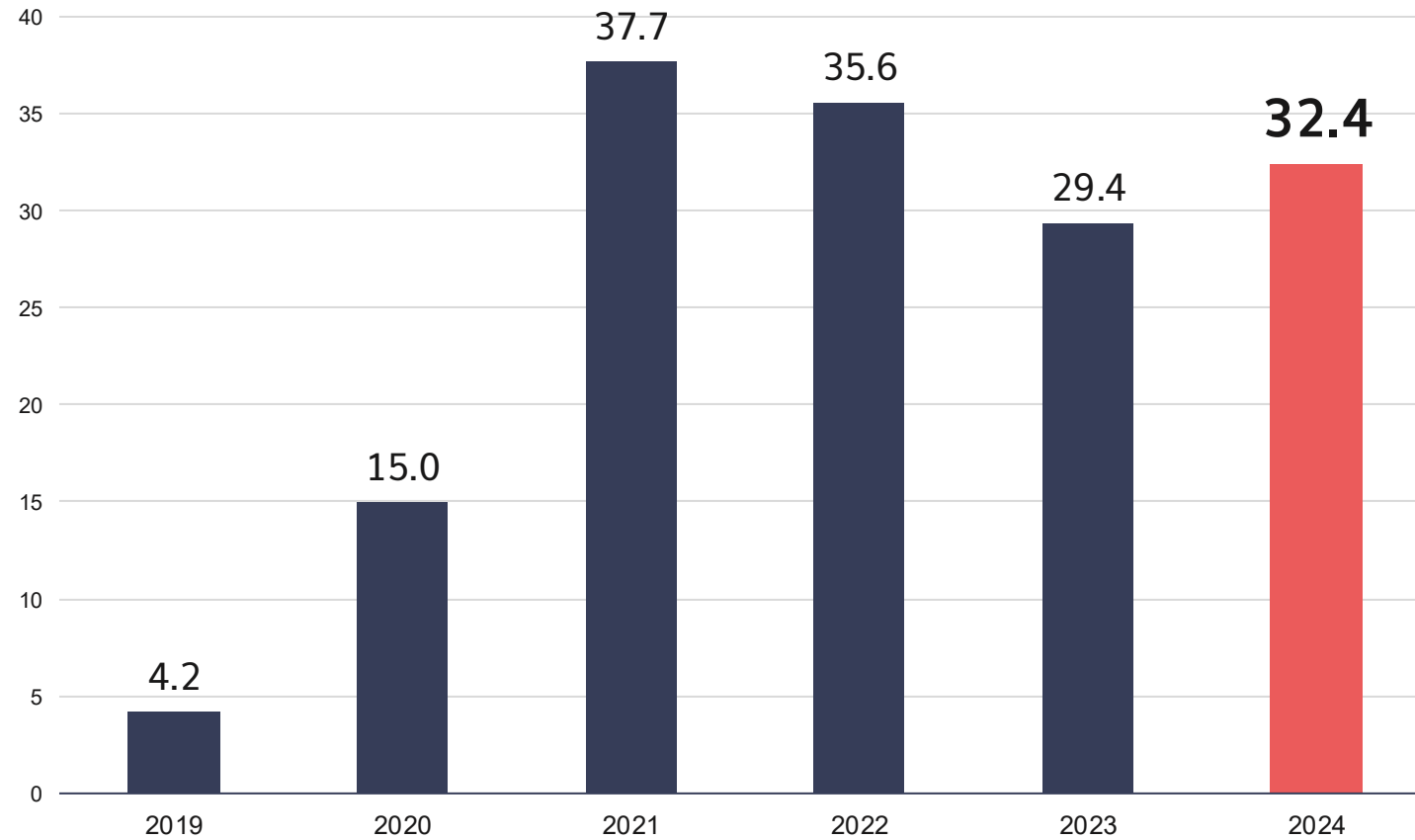


Margen EBITDA Normalizado



Margen EBITDA Normalizado respecto a Ingresos Totales | 2019 – 2020 – datos bajo PGC | 2021 – 2024 – datos bajo NIIF

Sólido Nivel de Tesorería



Sólida Estructura de Capital

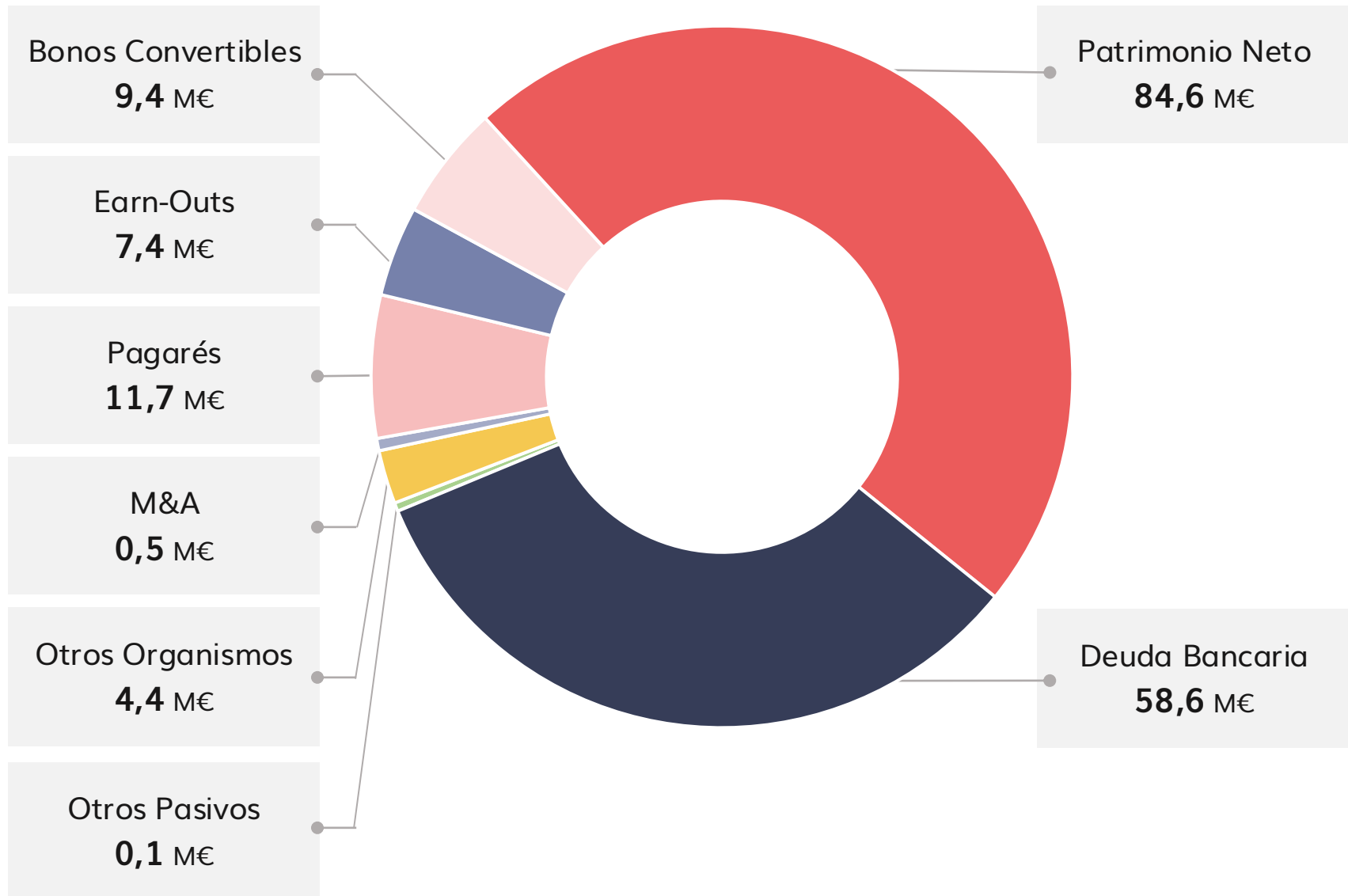
Composición de la Deuda Financiera

31/12/2024

92,1 M€

Corto Plazo 31%	Largo Plazo 69%
---------------------------	---------------------------

DFN / EBITDA Norm. 2,9	DFN ajustada (*) / EBITDA Norm. 2,4
----------------------------------	---



(*) DFN excluyendo el efecto de los pagos en acciones.

Principales Magnitudes Financieras

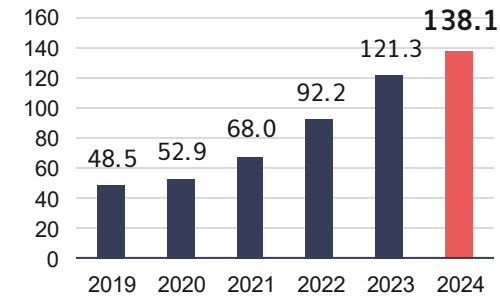
	2019	2023	2024	24vs23	24vs19
Ingresos Totales	48.460	121.293	138.078	13,8%	184,9%
EBITDA Normalizado	4.615	18.626	20.662	10,9%	347,7%
Margen EBITDA Normalizado	9,5%	15,4%	15,0%	(40pb)	550pb
Total Activo	44.430	199.824	212.724	6,5%	378,8%
Patrimonio Neto	15.656	72.876	84.559	16,0%	440,1%
Deuda Financiera Total	18.525	85.697	92.129	7,5%	397,3%
Deuda Financiera Neta	14.364	56.310	59.688	6,0%	315,5%
PN / DFT	84,5%	85,0%	91,8%	6,8%	7,3%
DFN / EBITDA Normalizado	3,1	3,0	2,9	(0,1)	(0,2)

Datos en miles de euros

2019 – 2020 – Datos bajo PGC

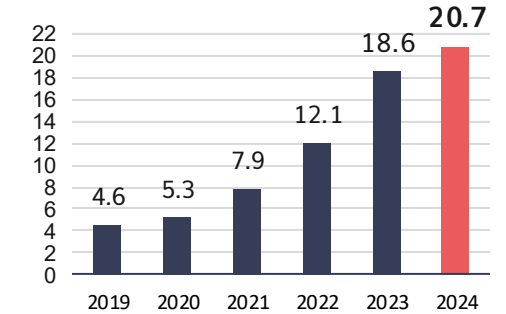
2021 – 2024 – Datos bajo NIIF

Ingresos Totales



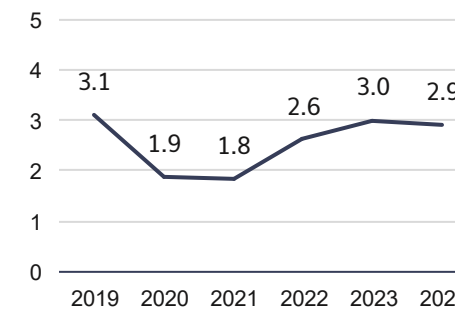
Datos en millones de euros

EBITDA Normalizado

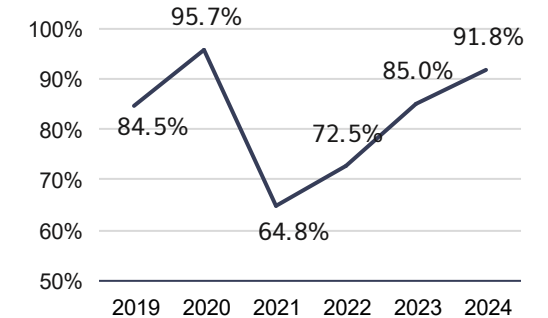


Datos en millones de euros

DFN / EBITDA Normalizado



PN / DFT



A woman with long, wavy blonde hair is shown in profile, sitting and working on a laptop. She is wearing a dark blue or black long-sleeved top. The background is a blurred cityscape at night, with numerous lights from buildings and streets creating a bokeh effect. The sky is a mix of soft pinks and blues, suggesting dusk or dawn. The overall mood is professional and focused.

PLAN 2027

Plan 2027

OBJETIVOS

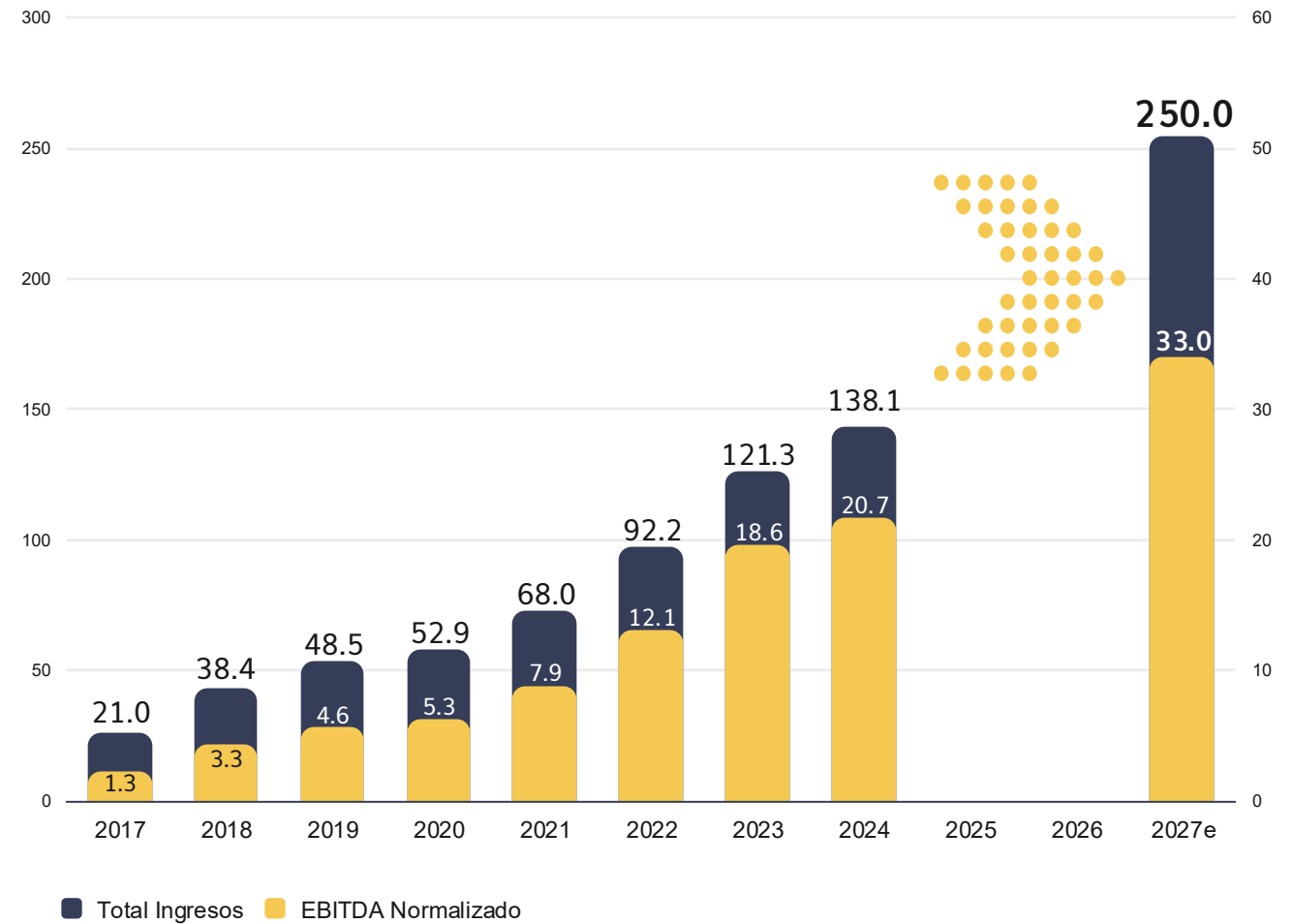
Total Ingresos	250 M€
EBITDA Normalizado	33 M€

CRECIMIENTO ANUAL 2020 - 2024

Total Ingresos	27,1 %
EBITDA Normalizado	40,7 %

CRECIMIENTO ANUAL 2024 - 2027

Total Ingresos	21,9 %
EBITDA Normalizado	16,9 %



Plan 2027

Expansión

GLOBALIZACIÓN

» 3 Continentes:
Europa, América, Asia

» 3 Hubs:
Europa, Latam, India

Salto al

MERCADO CONTINUO

Aumentar nuestro

RECONOCIMIENTO DE MARCA

» Inversores

» Clientes

» Trabajadores

Avanzar en nuestra

DIFERENCIACIÓN

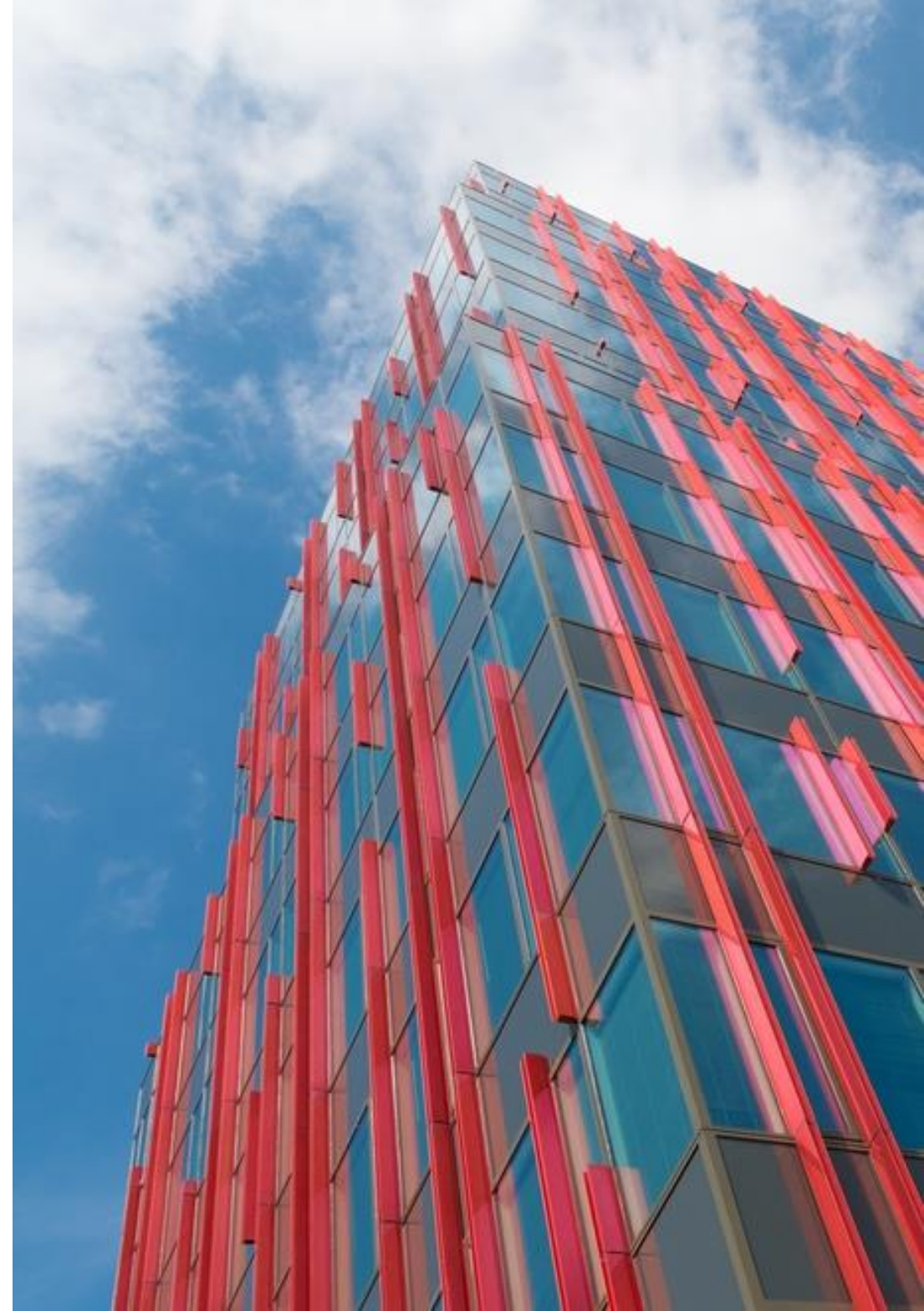
» One Izertis

» First One

» The Best One

» The Only One

» The Great One



EUROPA

ESPAÑA

Barcelona
Gijón
Granada
La Coruña
Madrid

Málaga
Sevilla
Tenerife
Valencia
Vitoria

REINO UNIDO

Londres
Edimburgo
Milton Keynes

PORTUGAL

Lisboa

SUIZA

Ginebra

AMÉRICA

USA

Miami

MÉXICO

CDMX
Guadalajara

COLOMBIA

Medellín

PERÚ

Lima

GUATEMALA

Ciudad de Guatemala

PANAMÁ

Ciudad de Panamá

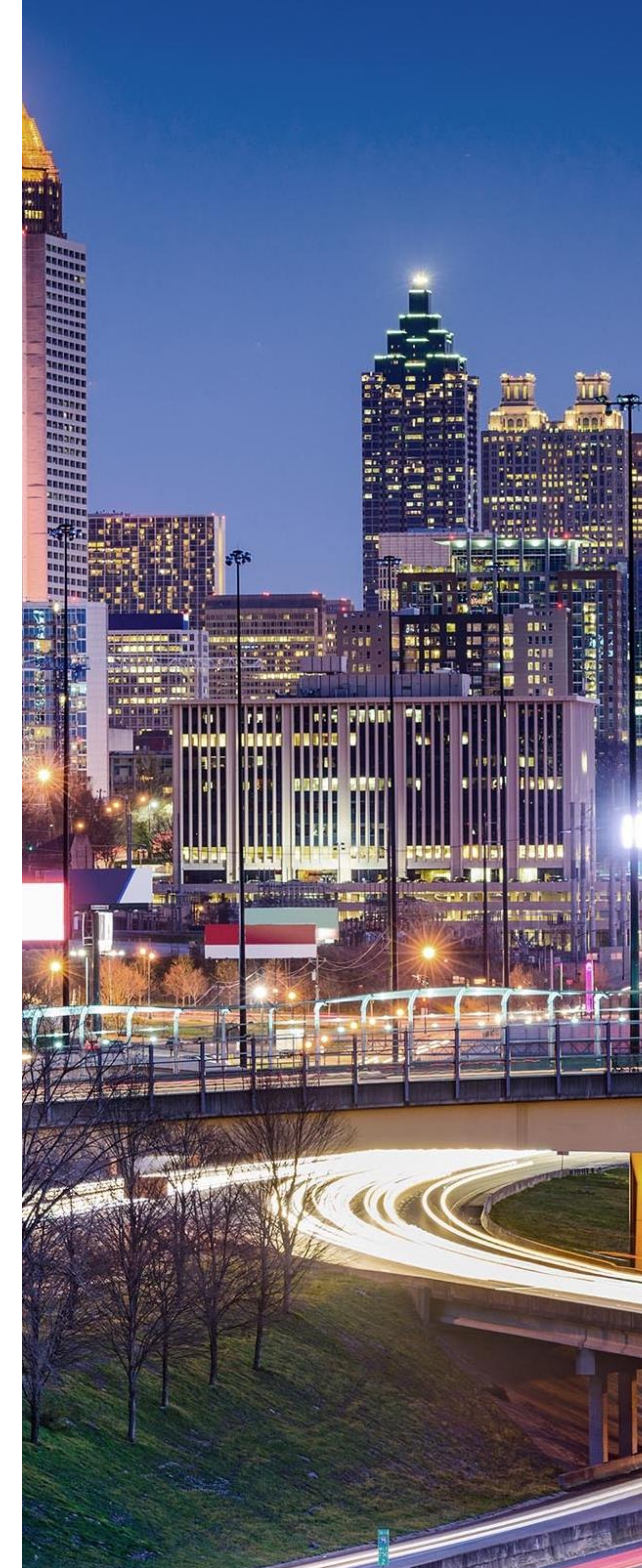
EL SAVADOR

San Salvador

ASIA

INDIA

Nueva Delhi





Julio López Armesto
Investor Relations Director

(+34) 675 989 665
jlopez@izertis.com

izertis